Name: Datum: Stunde:

## A. Werbeslogans zuordnen

I. II. III. IV.	Wie gut kennst du dich aus? (How well do you know commercials?) Recherchiere die Werbeslogans im Internet. (Research the commercial slogans on the internet: e.g. <a href="www.google.de">www.google.de</a> / <a href="www.youtube.de">www.youtube.de</a> ) Schreibe hinter jeden Werbeslogan das Produkt/die Marke, die es bewirbt! (Write the product name next to the slogan.) Streiche im unteren Kasten die gefundenen Lösungen durch! (Scratch through the found Products from box below.)			
1.	Wecken den Tiger in dir!			
2.	Die besten Filme aller Zeiten.			
3.	Mit dem zweiten sieht man besser.			
4.	Gibt's auch hier im Kino.			
5.	Mit einem Wisch ist alles weg.			
6.	Entdecke die Welt.			
7.	Geschmack ist King.			
8.	Geiz ist geil.			
9.	Die kleinen Riegelchen für die Extraportion Milch.			
10.	. Ich liebe es			
11.	. Nichts ist unmöglich			
12.	. Ich bin doch nicht blöd.			
13.	. Die zarteste Versuchung, seit es Schokolade gibt			
14.	. Wohnst du noch oder lebst du schon?			
15.	. Gute Preise. Gute Besserung.			
16.	Da weiß man, was man hat			
17.	Auf diese Steine können Sie bauen			
18.	In jedem 7. Ei			
19.	. 3, 2, 1meins!			
20.	. Wir machen den Weg frei			
21.	. Machen das Leben leichter.			
22.	Play more			
23.	Ist die Katze gesund, freut sich der Mensch.			

Toyota, Gelbe Seiten, Kinder-Überraschung, Zewa, Milka, Volksbanken und Raiffeisenbanken, ZDF, Persil, Kellogs Frosties, Ikea, Media Markt, Ebay, Lego, Schwäbisch Hall, Kinder-Schokolade, McDonald, X-Box, Langnese, Saturn, Kabel 1, Burger King, Ratiopharm, Kitekat.

=		B. Meine Werbeanalyse		
١.	Suche dir eine Werbung aus dem Fernsehen aus (Liste oben/A.)./Pick a commercial on TV from the list			
2. 3.	above /exercise A. Finde heraus für wen sie gmeacht ist./Find out who it is made for (recipient). Analysiere sie nach dem AIDA-Prinzip./Analyze using the AIDA-principle.			
-ür Vho	<b>wen</b> ist die Wel is the commercial	rbung gemacht? Welche <b>Adressatengruppe</b> soll hier angesprochen werden? made for? Who is the addressee?		
<b>-</b>	Attention:	Wodurch wird man auf die Werbung <b>aufmerksam</b> ?		
	Interest:	Wodurch wird weiteres Interesse geweckt?		
)	Desire:	Wodurch wird der <b>Wunsch</b> nach dem Produkt geweckt?		
A	Action:	Wodurch soll zum <b>Handeln</b> angeregt werden?		

Datum:

Stunde:

Name: